

Sono qui raccolti saggi agraristici di contenuto comparatistico elaborati in un arco di tempo di oltre quaranta anni, tra gli ultimi decenni del Novecento ed il nuovo secolo. Nel presentarli, si è voluto fondamentalmente rispettare l'ordine cronologico con cui sono nati, allo scopo di evidenziare l'evoluzione che la disciplina giuridica dettata per il settore agricolo ha conosciuto nel corso degli ultimi decenni, più in particolare, il mutamento intervenuto nei paesi industrializzati circa le ragioni di fondo che sono tuttora alla base del c.d. "eccezionalismo agricolo". Espressione, quest' ultima, tesa a segnalare il trattamento singolare che gli ordinamenti giuridici propri delle società di mercato hanno destinato all'attività agricola e ai suoi protagonisti.

Nel periodo considerato, la modernizzazione della disciplina agraristica ha continuato ad intervenire all'interno delle strutture agricole, mediante la diffusione in esse dello strumentario tecnico proprio dell'impresa moderna, sebbene calibrato sulle peculiari caratteristiche dell'attività agricola. Nel corso degli anni l'attenzione del diritto agrario si è, però, spostata in misura esponenziale anche sul versante esterno alle aziende agricole, a partire dalle relazioni contrattuali che, a monte e a valle del settore primario dell'economia, legano gli operatori agricoli al mondo industriale, commerciale e finanziario. Al centro del diritto agrario non vi è più la gestione del conflitto tra la proprietà della terra e l'impresa agricola, al cuore dei contratti agrari, ma quello, tutto interno al sistema agro-alimentare ed agro-industriale, che ha come protagonisti le imprese agricole e quelle industriali. Con sempre maggiore consapevolezza, gli operatori agricoli sono stati considerati indispensabili ed insostituibili nel soddisfare la domanda alimentare globale e, al tempo stesso, preziosissimi attori nel presidio dell'ambiente naturale e nella salvaguardia della biodiversità.

Alla stessa stregua dei consumatori finali, i produttori agricoli meritano una particolare tutela giuridica che, per loro, investe soprattutto i rapporti di filiera che intervengono nel processo di integrazione dell'attività agricola nel sistema agro-industriale e agro-alimentare. La "specialità" del diritto agrario ha trovato, dunque, un ulteriore fondamento nell'esigenza sia di contrastare l'egemonia dei colossi industriali dell'alimentazione e della grande distribuzione, sia di assicurare la sopravvivenza di una agricoltura plurale, risorsa preziosa per la sostenibilità dello sviluppo.

ISBN 978-88-6611-984-5



€ 35,00



Antonio Jannarelli

COMPARAZIONE E DIRITTO AGRARIO

SAGGI

CACUCCI  EDITORE
BARI

Antonio Jannarelli, già ordinario di Diritto agrario nell'Università di Bari "Aldo Moro" sin dal 1986, è stato Preside della Facoltà giuridica e Direttore del Seminario Giuridico. Per decenni ha insegnato anche Istituzioni di diritto privato, Diritto civile e Diritto privato comparato, con molte pubblicazioni anche in queste discipline. Nell'ambito dell'indagine agraristica, sviluppata in numerose monografie, ha privilegiato le problematiche legate all'avvento della società industriale, alle relazioni nei mercati agro-alimentari, nonché alla globalizzazione dell'economia e ai suoi riflessi sulla sicurezza alimentare.

A. Jannarelli Comparazione e diritto agrario

Antonio Jannarelli

Comparazione e diritto agrario

Saggi

CACUCCI  EDITORE
BARI

PROPRIETÀ LETTERARIA RISERVATA

© 2021 Cacucci Editore – Bari

Via Nicolai, 39 – 70122 Bari – Tel. 080/5214220

<http://www.cacuccieditore.it> e-mail: info@cacucci.it

Ai sensi della legge sui diritti d'Autore e del codice civile è vietata la riproduzione di questo libro o di parte di esso con qualsiasi mezzo, elettronico, meccanico, per mezzo di fotocopie, microfilms, registrazioni o altro, senza il consenso dell'autore e dell'editore.

INDICE

<i>Comparazione e diritto agrario</i>	11
1.– Comparazione e diritti speciali. 2.– La parabola del diritto agrario come diritto speciale: dal protezionismo all'eccezionalismo agricolo alla luce del rilievo strategico e multifunzionale del settore primario dell'economia. 3.– Il ruolo strutturale della comparazione diacronica e sincronica nella fase di nascita e sviluppo della disciplina culturale e accademica "diritto agrario" tra diritto interno e diritto europeo. 4.– Il rafforzato ruolo della comparazione nel diritto agrario del nuovo millennio alle prese con la globalizzazione dell'economia e la rinnovata esigenza di tutela dei <i>farmers</i> .	
<i>Orientamenti della legislazione francese in materia di terre incolte</i>	23
1.– Introduzione. 2.– La legislazione anteriore alla <i>loi d'orientation</i> del 1960. 3.– Politica delle strutture e recupero delle terre incolte nella legge 5 agosto 1960. 4.– La riforma del 1978: dalla programmazione nell'uso delle terre incolte al rilancio dell'iniziativa privata. 5.– L'esperienza giuridica francese e la legge italiana del 4 agosto 1978, n. 440.	
<i>Disciplina legale e prassi applicativa nei contratti di integrazione verticale in agricoltura: l'esperienza francese</i>	37
1.– I contratti di integrazione nel sistema agro-alimentare. 2.– L'intervento dello Stato nell'organizzazione dei mercati agricoli. <i>L'Economie contrattuelle</i> e la legislazione in materia di contratti di integrazione verticale. 3.– La definizione del contratto nella legge 6 luglio 1964 e in quella del 4 luglio 1980. 4.– La prassi applicativa della legge del 1964 di fronte a nuove forme di integrazione mediante contratto. Interpretazione letterale dell'art. 17-I e primato della «dipendenza economica» del produttore agricolo. 5.– Il <i>revirement</i> di Cass. 14 dicembre 1976 e l'indirizzo più recente della giurisprudenza. Considerazioni critiche. 6.– Una rilettura dell'art. 17-I e II della legge del 1964. -A. La centralità della commercializzazione del prodotto nel contratto di integrazione. 7.– B. La riduzione dei poteri decisionali del produttore agricolo e la «reciproca fornitura di prodotti o servizi. 8.– La legge del 1980 e la precedente prassi giurisprudenziale. 9.– La disciplina del contratto e la tutela del produttore agricolo. Dottrina e giurisprudenza di fronte alle conseguenze della nullità del contratto ex art. 19 della legge del 1964. 10.– Interessi dei produttori agricoli e delle imprese commerciali e industriali nella disciplina francese in materia di contratti di integrazione.	

Il diritto agrario e le trasformazioni della società industriale: l'esperienza nord-mericana

107

1.– La comparsa dell'*agricultural law* nella recente letteratura nord-americana. Le ragioni del «ritardo» rispetto all'esperienza europea. Impostazione della ricerca. 2.– La tradizione agraristica dell'Europa continentale e l'intervento pubblico nel conflitto tra proprietà terriera ed impresa agricola: dallo statuto della proprietà della terra al diritto dell'impresa agricola. 3.– L'impresa agricola nella società industriale. Una nuova problematica sociale e l'intervento pubblico a partire dal *New Deal*: alle origini dell'*agricultural law*. 4.– I profili più significativi dell'*agricultural law* alla luce dei problemi suscitati dal processo di industrializzazione della società: A) Lo «statuto» dell'impresa agricola: 1) impresa agricola e impresa commerciale nell'*Uniform Commercial Code*, 2) i *farmers* ed il *Bankruptcy Act* del 1978; B) L'impresa agricola ed il mercato: 1) il *bargaining power dei farmers* e l'associazionismo economico: l'immunità dalla legislazione *antitrust*; 2) le associazioni dei produttori agricoli e la tutela contro la discriminazione economica: il *Federal Agricultural Fair Practices Act* del 1967; C) La razionalizzazione delle produzioni agricole e l'organizzazione dei mercati: 1) la tecnica delle quote di produzione nell'*Agricultural Adjustment Act*; 2) i controlli indiretti sulla produzione: *Marketing Agreements* e *Marketing Orders*; 3) il sostegno dei prezzi agricoli; D) La pianificazione territoriale e l'*Agricultural Land Preservation* per la tutela dell'ambiente. 5.– L'esperienza nord-americana e l'esperienza europea: le fonti del diritto agrario. 6.– Il diritto agrario e le trasformazioni della società industriale: alla ricerca di un diritto uniforme sovranazionale. 7.– Il dibattito sull'autonomia del diritto agrario nell'età della incertezza. 8.– Il diritto agrario e la società post-industriale: uno sguardo al futuro.

Il penhor rural nel nuovo codice civile brasiliano

183

1.– Il nuovo codice civile brasiliano tra *diritto privato dell'economia e tutela della persona*. 2.– Il rilievo dei profili *funzionali* nel nuovo diritto sulle cose: dal vecchio al nuovo *penhor*. 3.– Il *penhor* dal tradizionale pegno alla garanzia mobiliare con o senza spossessamento: considerazioni comparatistiche. 4.– Le diversità disciplinari tra pegno *comun* e pegno *rural*: garanzia mobiliare e scopo del finanziamento. 5.– *Penhor rural* e *empresario rural*: ragioni del credito e qualificazione dell'attività economica. 6.– *Penhor agricola* e *penhor pecuario*: attività economiche tipiche e specificità degli oggetti della garanzia. 7.– Dal *penhor rural* alla garanzia mobiliare per l'impresa: un processo avviato e da completare.

Il fonds agricole nella recente loi d'orientation francese. Luci ed ombre nella "modernizzazione" dello strumentario giuridico per l'impresa agricola

205

1.– Il *fonds agricole* nella recente *loi d'orientation* d'oltralpe: prove tecniche per la modernizzazione dell'attività agricola. 2.– La costituzione facoltativa del *fonds agricole* da parte degli imprenditori agricoli ed il sistema della pub-

blicità. 3.– Natura mobiliare del *fonds agricole*. L'oggetto del *fonds agricole*: in particolare i contratti circolabili e le *new properties*. 4.– Il *fonds agricole* oggetto di garanzia mobiliare senza spossessamento: il *nantissement*. Problemi aperti. 5.– Considerazioni comparatistiche. *Fonds agricole e azienda agricola*: le concrete convergenze dei modelli ed i ritardi effettivi della nostra esperienza giuridica.

Contractual Frameworks and Inter-firm Co-operation in the Agricultural Sector 229

1.– Introduction. 2.– Specific risks of contract farming. 3.– Disciplinary models: the French and North-American experiences. 4.– Collective bargaining in the agri-food chain and contract farming: the French model. 5.– Agricultural producer associations. 6.– Concluding remarks.

La vendita della produzione agricola nel Codice Civile della Federazione Russa 245

1.– L'itinerario postmoderno della disciplina contrattuale: dal mercato al singolare ai mercati al plurale. 2.– La disciplina della compravendita nel codice civile della federazione russa: considerazioni generali. 3.– La vendita dell'*Agricultural Produce* nel Codice Civile della Federazioni Russa.

Le relazioni contrattuali nella catena alimentare: la legge spagnola n. 12 del 2013 265

1.– Introduzione. La tutela del consumatore e del contraente debole nella catena alimentare nella prospettiva della *regulation* tra diritto privato e diritto pubblico. 2.– La contrattazione e le pratiche scorrette nei rapporti *business to business* della filiera alimentare nella attuale politica del diritto dell'Unione Europea con particolare riguardo ai produttori agricoli 3.– La legge spagnola del 2 agosto 2013 n.12 sulla *cadena alimentaria*: considerazioni generali su un approccio sistemico 4.– La disciplina dei *contratos alimentarios*: regole di comportamento e sanzioni amministrative. 5.– Il *Código de Buenas Prácticas* nella *governance* della catena alimentare: il modello. 6.– I contenuti del *Código de buenas prácticas mercantiles en la contratación alimentaria* del 2 novembre 2015.

La codificazione commerciale e l'esperienza argentina 309

1.– Un'articolata premessa. 2.– La codificazione commerciale dell'Ottocento: funzioni e limiti. 3.– La stagione critica della codificazione commerciale nel Novecento: dallo Stato "interventista" nell'economia allo Stato "regolatore". 4.– La codificazione commerciale nell'esperienza argentina. 5.– La parabola della codificazione commerciale e la nuova *lex mercatoria*: dalle regole dei mercanti ai mercanti delle regole?